



BẢN TIN IR

THÁNG 08/2021

- ❖ Tầng 5 tòa Times Tower - HACCC1 Complex, số 35 Lê Văn Lương, Thanh Xuân, Hà Nội
- ❖ Tel: (84-24) 7309.4688
- ❖ Fax: (84-24) 7309.4686
- ❖ Thành lập: 08/03/2007
- ❖ Niêm yết: 26/07/2013



MỤC LỤC

Tập đoàn FIT kinh doanh hiệu quả nhờ tái cấu trúc	01
FIT thông qua nội dung triển khai phát hành 51 triệu cổ phiếu chào bán cho cổ đông hiện hữu	02
FIT Group nhận bằng khen của UBND TP. Cần Thơ vì có nhiều đóng góp cho công tác phòng, chống dịch Covid-19	03
Vật tư kỹ thuật Nông nghiệp Cần Thơ (TSC) lãi lớn quý 2/2021 nhờ hợp nhất Vikoda	04
Hai sản phẩm của DCL nằm trong hạng mục thuốc hỗ trợ điều trị Covid – 19 của Sở Y tế TPHCM	05
DCL có 2/5 hạng mục trong toa thuốc hướng dẫn điều trị Covid -19 tại nhà của sở Y tế Tp Hồ Chí Minh	06
Dược phẩm Cửu Long (DCL) tặng Sở Y tế TP.HCM 2 loại thuốc hỗ trợ điều trị Covid-19	07
Nước khoáng thiên nhiên Vikoda triển khai chương trình tư vấn sức khỏe 0 đồng cho bệnh nhân bị ảnh hưởng bởi dịch Covid-19	08

Tập đoàn FIT kinh doanh hiệu quả nhờ tái cấu trúc

Lợi nhuận sau thuế quý II cao hơn 5 lần so với kế hoạch dự kiến cho thấy sự cải tổ có ý nghĩa dù kinh tế còn nhiều khó khăn.

FIT là một doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực dịch vụ tài chính và đầu tư khi mới niêm yết. Tuy nhiên, trong 5 năm trở lại đây, FIT đã thay đổi mạnh mẽ, phát triển theo mô hình công ty sở hữu doanh nghiệp. Tập đoàn tăng trưởng nhờ hoạt động thu tóm doanh nghiệp và gia tăng giá trị nhờ giá trị cộng hưởng từ hiệu quả quản trị doanh nghiệp thành viên. Sự chuyển đổi mô hình này gắn liền với quá trình tái cấu trúc nhiều khó khăn cùng sự đầu tư mạnh mẽ vào đội ngũ nhân sự quản trị cao cấp và cố vấn chiến lược.

Mô hình công ty sở hữu doanh nghiệp

“Chỉ vài năm trước, thậm chí hiện tại, khi nói tới FIT, nhiều người vẫn thường nghĩ rằng đó là một doanh nghiệp hoạt động chủ yếu trong lĩnh vực dịch vụ tài chính và đầu tư. Ít người biết rằng kể từ năm 2015, doanh nghiệp đã bắt đầu bước đầu tiên chuyển đổi sang mô hình công ty sở hữu doanh nghiệp (holdings) và thực hiện tái cấu trúc mạnh mẽ về hoạt động kể từ năm 2017”, đại diện của FIT chia sẻ.



FIT Group sở hữu những công ty có tiềm năng tăng trưởng cao trong các ngành hàng phát triển.

Hiện tại, FIT là “công ty mẹ”, đóng vai trò quản lý vốn, sở hữu chi phối các công ty thành viên hoạt động trong các ngành nghề cơ bản, thiết yếu như: dược phẩm, vật tư y tế; thực phẩm – đồ uống; hóa mỹ phẩm, bất động sản. Sự lựa chọn ngành nghề để đầu tư sở hữu của FIT dựa trên triết lý về lợi thế cạnh tranh lâu dài của Việt Nam là quy mô dân số và tiềm năng tiêu dùng.

Mô hình công ty sở hữu doanh nghiệp không mới mẻ trên thế giới nhưng sự vận hành hiệu quả hay không phụ thuộc vào kinh nghiệm và khả năng của công ty sở hữu. Tại Việt Nam, vai trò của quản trị doanh nghiệp, đặc biệt trong mối quan hệ giữa chủ sở hữu và người đại diện hay công ty mẹ – con, chưa thực sự được nghiên cứu nghiêm túc. Bởi vậy, nếu không sát sao và quyết tâm tái cấu trúc, mô hình sở hữu doanh nghiệp sẽ bị sa lầy vào đầu tư tài chính thông thường.

Với kinh nghiệm của đội ngũ lãnh đạo trong quản lý nhân sự, xây dựng chiến lược, quản trị hoạt động, tài chính và bán hàng, Tập đoàn FIT đã có bước đi đúng đắn trong việc lựa chọn các ngành nghề để đầu tư

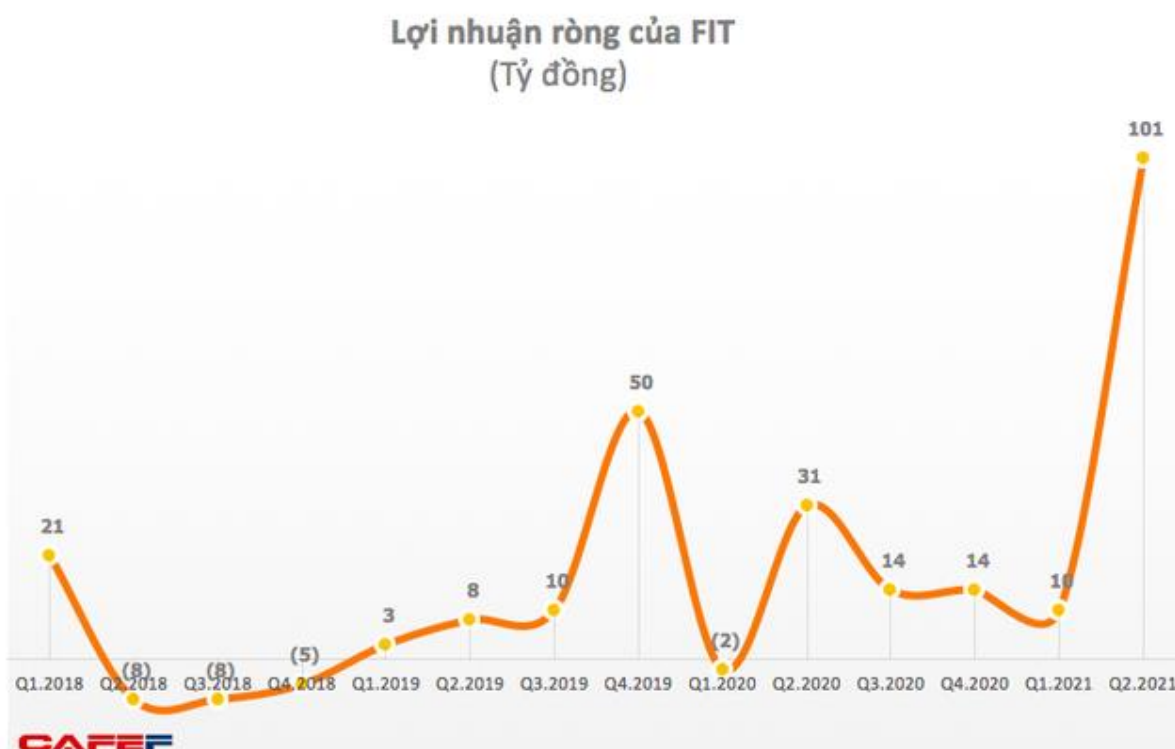
đúng theo thể mạnh của mình. Chỉ trong một thời gian ngắn, tập đoàn đã cơ bản hoàn thành được mục tiêu xây dựng các doanh nghiệp có chất lượng cao ở các ngành nghề như: dược, vật tư dược, vật tư y tế tại nhóm công ty thuộc Công ty cổ phần Dược phẩm Cửu Long (DCL), nông nghiệp, thực phẩm tại nông nghiệp Cần Thơ, westfood, đồ uống tại Vikoda, bất động sản tại FIT Land.

Theo đại diện của FIT, một trong những giá trị cơ bản của mô hình công ty sở hữu doanh nghiệp là khả năng tận dụng giá trị cộng hưởng từ việc tiết kiệm chi phí dùng chung bộ máy quản trị, đồng thời giảm các chi phí hoạt động trung gian. Tập đoàn đã và đang làm tốt điều này để mang lại giá trị nhiều hơn cho các công ty thành viên, từ đó, hình thành nên giá trị chung của tập đoàn. Đó là một quá trình 5 năm khó khăn để bây giờ có thể bước vào giai đoạn nhìn thấy thành quả.

Những kết quả đầu tiên

2021 có thể sẽ là năm bản lề với FIT bởi khi quá trình tái cấu trúc hoàn tất, nền kinh tế bất ngờ liên tiếp gặp khó khăn do đại dịch, làm ảnh hưởng tới hoạt động kinh doanh chung của các doanh nghiệp trong tập đoàn. Tuy nhiên, những kết quả kinh doanh ban đầu cho thấy sự cải tổ là có ý nghĩa, ngay cả khi nền kinh tế còn nhiều khó khăn.

Tập đoàn vừa công bố kết quả kinh doanh quý II, với sự đột biến lớn về lợi nhuận. Cụ thể, lợi nhuận sau thuế quý II đạt 149,2 tỷ đồng, cao hơn 5 lần so với kế hoạch dự kiến và tính chung 6 tháng đầu năm, lợi nhuận sau thuế đạt 163,6 tỷ, hoàn thành 93% mục tiêu cả năm đặt ra ở mức 176.2 tỷ đồng. Lợi nhuận sau thuế 6 tháng đầu năm nay cũng cao gần gấp đôi so với lợi nhuận sau thuế của cả năm 2020.



Lợi nhuận ròng của FIT tăng cao.

Sự đột biến về lợi nhuận có phần đóng góp lớn từ doanh thu các hoạt động tài chính – là mảng kinh doanh truyền thống, trong khi các mảng hoạt động sản xuất kinh doanh và hợp nhất khác đều có những

chuyển biến tích cực. Sự đóng góp của lợi nhuận sau thuế của công ty mẹ vượt 47 tỷ, đạt 530% so với kế hoạch dự kiến, còn TSC hợp nhất vượt 105 tỷ và đạt 673% so với kế hoạch, DCL hợp nhất vượt 8 tỷ, đạt 123% so với kế hoạch dự kiến.

Điều đáng chú ý trong hoạt động 6 tháng đầu năm của tập đoàn so với năm trước là hiệu quả hoạt động quản trị doanh nghiệp tiếp tục được cải thiện theo hướng tích cực, đúng triết lý giá trị cộng hưởng mà tập đoàn hướng tới. Trong khi tỷ suất lợi nhuận gộp phản ánh vị thế cạnh tranh tương đối của tập đoàn ổn định ở mức 23%, tỷ trọng chi phí bán hàng so với doanh thu chỉ là 9,2%, thấp hơn mức 12,7% một năm trước. Còn chi phí quản lý doanh nghiệp duy trì ổn định ở mức xấp xỉ 10%.

Sự cải thiện trong hoạt động quản trị doanh nghiệp, trong đó có chi phí bán hàng, là quan trọng bởi cho thấy khả năng tạo ra lợi nhuận tốt hơn quá khứ khi các hoạt động kinh doanh trở lại bình thường và doanh thu hoạt động được mở rộng. Các chỉ tiêu lợi nhuận gộp và tỷ trọng chi phí quản lý phản ánh vị thế cạnh tranh của doanh nghiệp không bị ảnh hưởng bởi các yếu tố bên ngoài, đặc biệt trong điều kiện đại dịch như hiện nay, cùng sự ổn định tổ chức của doanh nghiệp sau một thời gian dài thực hiện tái cấu trúc hoạt động.

Tham vọng doanh nghiệp tỷ đô

Với kết quả kinh doanh hiện tại, dự kiến EPS dự phóng 4 quý gần nhất của FIT sẽ tăng hơn 100% so với con số hiện tại. Điều này có nghĩa nếu điều kiện thị trường tiếp tích cực trong nửa còn lại của năm và tiếp tục định giá cổ phiếu ở mức PE như hiện tại, giá cổ phiếu của doanh nghiệp sẽ được cải thiện tương ứng.



FIT đã ủng hộ trên 13 tỷ đồng cho các cơ sở điều trị, cơ sở cách ly... trên cả nước sau khi đợt dịch Covid-19 lần thứ 4 bùng phát.

Sự cải thiện trong hoạt động doanh nghiệp cũng được ghi nhận bởi cơ quan kiểm toán độc lập VACO khi gần đây họ đưa ra định giá ở mức 10.000 tỷ đồng giá trị tài sản ròng với vốn điều lệ hiện tại là 2.500 tỷ đồng thì định giá này tương ứng với giá trị 40.000 đồng một cổ phiếu. Giá trị này còn chưa bao gồm giá trị

các tài sản chưa được định giá lại theo giá thị trường như mỏ nước kiềm và giá trị đất đai mà các công ty thành viên đang sở hữu.

Nếu so sánh với giá trị doanh nghiệp từ ngày đầu mới niêm yết trên sàn chứng khoán năm 2013, con số định giá theo thị trường hiện tại và theo định giá của VACO đã có sự thay đổi ngoạn mục. Nhưng đó chưa phải là mục tiêu hoàn thành. Với sự phát triển của mô hình công ty sở hữu doanh nghiệp với việc tiếp tục tập trung tối ưu hóa hoạt động quản trị doanh nghiệp tại công ty thành viên, tập đoàn đang hướng tới mục tiêu tham vọng hơn là trở thành công ty trị giá một tỷ đô la trong 5 năm tới.

Hoạt động xã hội

Kể từ khi dịch bệnh bùng phát trên diện rộng trong phạm vi cả nước, Tập đoàn FIT đã phát động và triển khai chương trình “Cách ly nhưng không cách lòng” nhằm đồng hành cùng hệ thống y tế phòng, chống dịch bệnh. Theo đó, cán bộ nhân viên tập đoàn cùng các công ty thành viên đã trực tiếp hỗ trợ cho các cơ sở y tế trên phạm vi cả nước, đặc biệt tại những nơi khó khăn, các thiết bị và vật phẩm y tế cần thiết phục vụ cho việc phòng, chống đẩy lùi dịch bệnh.

Ngoài hệ thống máy xét nghiệm Covid-19 tự động Real-Time PCR giá trị 3 tỷ đồng do Công ty cổ phần Dược phẩm Cửu Long DCL trao tặng Trung tâm Y tế thành phố Vĩnh Long, các sản phẩm và vật phẩm hỗ trợ đều do các công ty thành viên trong tập đoàn sản xuất. Những vật phẩm này rất cần thiết và có ý nghĩa đối với việc phòng chống Covid-19.

Link bài viết: <https://vnexpress.net/tap-doan-fit-kinh-doanh-hieu-qua-nho-tai-cau-truc-4335042.html>

FIT thông qua nội dung triển khai phát hành 51 triệu cổ phiếu chào bán cho cổ đông hiện hữu

02

Giá chào bán 10.000 đồng/cổ phiếu trong khi thị giá cổ phiếu FIT hiện ở mức 16.700 đồng/cổ phiếu.

CTCP Tập đoàn F.I.T (mã chứng khoán FIT) vừa thông qua một số nội dung trong việc triển khai phát hành cổ phiếu năm 2021 để tăng vốn điều lệ.

Theo đó FIT dự kiến phát hành gần 51 triệu cổ phiếu chào bán cho cổ đông hiện hữu. Tỷ lệ phát hành 5:1, tương ứng cổ đông sở hữu 1 cổ phiếu được nhận 1 quyền mua, cứ 5 quyền mua được mua 1 cổ phiếu mới.

Giá chào bán 10.000 đồng/cổ phiếu, dự kiến huy động 510 tỷ đồng. Trong khi đó trên thị trường cổ phiếu FIT hiện giao dịch quanh mức 16.700 đồng/cổ phiếu.

Toàn bộ số tiền huy động được từ đợt chào bán sẽ dùng để bổ sung vốn lưu động cho hoạt động kinh doanh của công ty, tăng vốn cho các công ty thành viên. Thời gian thực hiện trong năm 2021.

Xem đồ thị kỹ thuật



1 ngày | 1 tuần | 1 tháng | 3 tháng | 6 tháng
1 năm | 3 năm | tất cả

Kết quả kinh doanh, FIT kết thúc 6 tháng đầu năm 2021 với doanh thu tăng 14,1% so với cùng kỳ, lên mức 616 tỷ đồng. Lợi nhuận sau thuế đạt gấp 4 lần, lên gần 164 tỷ đồng, trong đó lợi nhuận sau thuế thuộc về cổ đông công ty mẹ đạt 110 tỷ đồng.

Link bài viết: https://cafef.vn/fit-thong-qua-noi-dung-trien-khai-phat-hanh-51-trieu-co-phieu-chao-ban-cho-co-dong-hien-huu-20210809161726637.chn?zarsrc=31&utm_source=zalo&utm_medium=zalo&utm_campaign=zalo

FIT Group nhận bằng khen của UBND TP. Cần Thơ vì có nhiều đóng góp cho công tác phòng, chống dịch Covid-19 trên địa bàn

03

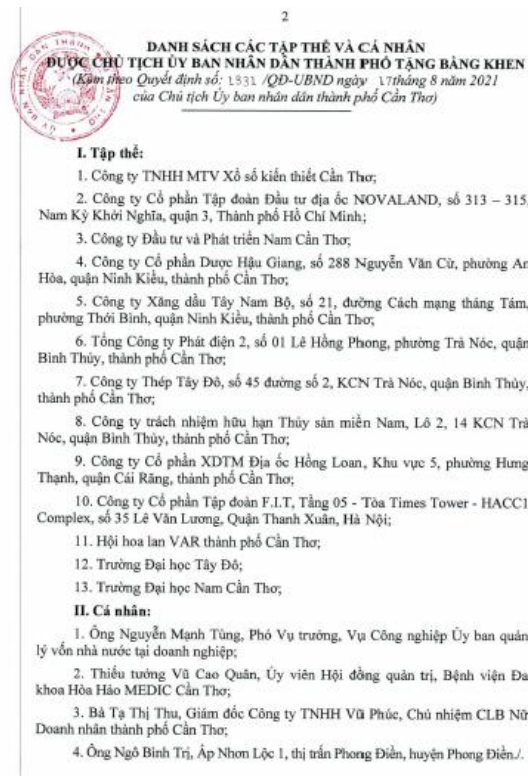
Chủ tịch UBND TP. Cần Thơ vừa quyết định tặng bằng khen cho 13 tập thể và 04 cá nhân có nhiều đóng góp trong đợt cao điểm phòng, chống dịch Covid – 19 trên địa bàn. FIT Group vinh dự là 01

trong 13 tập thể được nhận bằng khen này.

FIT Group là một trong những tập thể đã có nhiều đóng góp nhanh chóng và kịp thời để TP Cần Thơ có thêm nguồn lực thiết thực chống dịch trong thời gian vừa qua. Cụ thể, ngày 15/6/2021, FIT Group đã trao tặng Sở Y Tế TP. Cần Thơ các vật phẩm thiết yếu rất cần thiết cho công tác phòng, chống dịch trên địa bàn thành phố với tổng giá trị hơn 296 triệu đồng.



FIT Group trao tặng các vật phẩm cho đại diện SYT Cần Thơ ngày 15/6/2021



Danh sách trao tặng bằng khen của Chủ tịch UBND TP. Cần Thơ

Các vật phẩm bao gồm 3451 sản phẩm trái cây đóng lon thương hiệu Westfood; 141 thùng nước khoáng thiên nhiên Vikoda; 305 thùng nước khoáng tăng lực Sumo; 1212 tube gel rửa tay Dr.Clean; 60 hộp thuốc Giảm đau hạ sốt Panalgan cùng 1000 khẩu trang y tế N95.

Hoạt động hỗ trợ tại Cần Thơ nằm trong chiến dịch **“FIT Group chung tay đẩy lùi Covid – 19”** do Tập đoàn F.I.T và các công ty trong hệ thống cùng thực hiện với tổng ngân sách hỗ trợ trên 13 tỷ đồng.

Bên cạnh TP. Cần Thơ, FIT Group cũng đã triển khai đến các bệnh viện, Sở Y Tế, UBMTTQVN, CDC .. tại điểm nóng trên cả nước như TP. Hồ Chí Minh Vĩnh Long, Hà Nội, Hà Nam, Thái Bình, Bắc Giang, Đà Nẵng, Khánh Hòa...

Không dừng lại ở đó, FIT Group vẫn đang tiếp tục thực hiện các hoạt động hỗ trợ cho các lực lượng tuyến đầu chống dịch. Vừa qua, Công ty cổ phần Dược phẩm Cửu Long (DCL) – công ty thành viên thuộc FIT Group đã tặng Sở Y tế TP. HCM 2 loại thuốc hỗ trợ điều trị Covid-19, bao gồm 300.000 viên thuốc Paracetamol 500mg với thương hiệu Panalgan 500 và 100.000 viên thuốc Methyl Prednisolon 16mg với thương hiệu m-Rednison 16 với tổng giá trị trên 330 triệu đồng.



Dược Cửu Long – công ty thành viên thuộc FIT Group tặng thuốc cho SYT TP. Hồ Chí Minh

Vật tư kỹ thuật Nông nghiệp Cần Thơ (TSC) lãi lớn quý 2/2021 nhờ hợp nhất Vikoda

04

Quý 2 TSC nhận hơn 84 tỷ đồng lãi từ việc hợp nhất với Nước khoáng Khánh Hoà (Vikoda) sau khi doanh nghiệp này chính thức trở thành công ty con từ cuối tháng 6 vừa qua.

Công ty Cổ phần Vật tư kỹ thuật Nông nghiệp Cần Thơ (mã CK: TSC) đã công bố BCTC quý 2/2021 và lũy kế 6 tháng đầu năm 2021 với doanh thu và lợi nhuận tăng cao so với cùng kỳ.

Cụ thể riêng quý 2 doanh thu thuần đạt 108,5 tỷ đồng, lợi nhuận gộp đạt hơn 22 tỷ đồng cùng tăng nhẹ so với cùng kỳ. Đáng chú ý hoạt động tài chính mang về cho TSC gần 222 tỷ đồng tăng mạnh so với con số 1,3 tỷ đồng cùng kỳ.

Mặc dù chi phí tài chính cũng tăng cao, hoạt động liên doanh liên kết chịu lỗ gần 5 tỷ đồng nhưng nhờ doanh thu tài chính lớn nên TSC lãi sau thuế 123 tỷ đồng cao gấp 20,5 lần quý 2/2020. LNST công ty mẹ là gần 115 tỷ đồng tương đương EPS đạt 778 đồng.

Lũy kế 6 tháng đầu năm 2021, TSC đạt 254 tỷ đồng doanh thu thuần, LNST đạt gần 124 tỷ đồng cao gấp 14 lần nửa đầu năm ngoài. LNST công ty mẹ là 115,6 tỷ đồng tương đương EPS đạt 783 đồng.

Năm 2021, TSC đặt mục tiêu doanh thu đạt 519,7 tỷ đồng, lợi nhuận trước thuế đạt 46,4 tỷ đồng tăng gấp đôi so với năm 2020.

Như vậy với kế hoạch này kết thúc quý 2/2021, TSC đã hoàn thành được 48,8% mục tiêu về doanh thu và 275% kế hoạch lợi nhuận.

Tính đến 30/6/2021, tổng tài sản của TSC đạt hơn 2.245 tỷ đồng, tăng 12,7% so với thời điểm đầu năm với đóng góp chủ yếu là khoản đầu tư tài chính ngắn hạn giảm mạnh từ 626 tỷ đồng xuống còn 183 tỷ đồng do khoản đầu tư mua trái phiếu chuyển đổi 512 tỷ đồng của CTCP Đầu tư và Thương mại Hoa sen Việt Nam công ty đã thực hiện tất toán trái phiếu theo hình thức hưởng lãi với lãi suất 5%/năm. Bên cạnh đó lợi thế thương mại của TSC được ghi nhận tăng từ 5,8 tỷ đồng lên 626 tỷ đồng.

	Số cuối kỳ		Số đầu kỳ	
	Giá gốc VND	Giá trị ghi sổ VND	Giá gốc VND	Giá trị ghi sổ VND
b) Đầu tư nắm giữ đến ngày đáo hạn	182.963.000.000	182.963.000.000	625.948.000.000	625.948.000.000
b1) Ngắn hạn	182.963.000.000	182.963.000.000	625.948.000.000	625.948.000.000
- Tiền gửi có kỳ hạn (i)	12.000.000.000	12.000.000.000	6.700.000.000	6.700.000.000
- Trái phiếu (ii)	-	-	512.000.000.000	512.000.000.000
- Các khoản đầu tư khác (iii)	170.963.000.000	170.963.000.000	107.248.000.000	107.248.000.000
+ Công ty CP Đầu tư Bất động sản F.I.T	28.960.000.000	28.960.000.000	33.100.000.000	33.100.000.000
+ Công ty CP FIT Cosmetics	19.900.000.000	19.900.000.000	2.000.000.000	2.000.000.000
+ Công ty CP Today Cosmetics	6.035.000.000	6.035.000.000	2.700.000.000	2.700.000.000
+ Công ty TNHH Xuất nhập khẩu và thương mại F.I.T Việt Nam	113.478.000.000	113.478.000.000	67.678.000.000	67.678.000.000
+ Công ty Cp Đầu tư Trí Việt	820.000.000	820.000.000	820.000.000	820.000.000
+ Công ty CP đầu tư và thương mại Phố Hiến Việt Nam	1.770.000.000	1.770.000.000	950.000.000	950.000.000

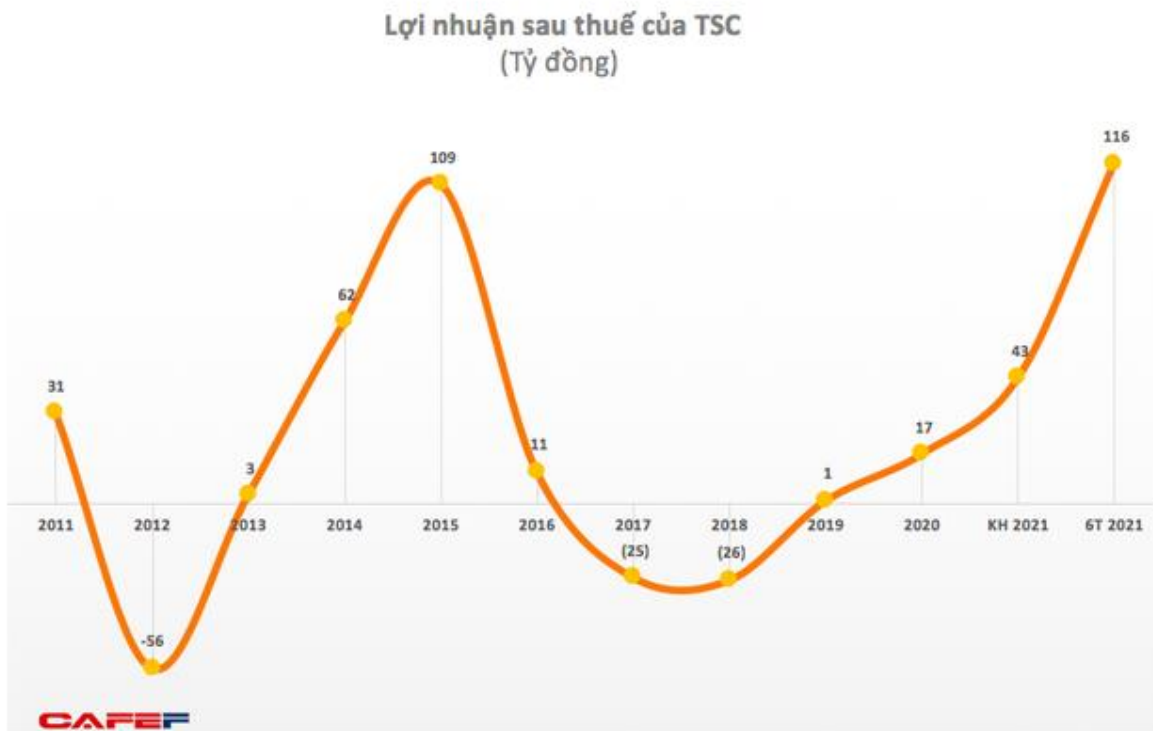
TSC hiện có 4 công ty con cấp 1, 2 công ty con cấp 2 và 1 công ty liên kết trong đó việc nhận chuyển nhượng gần 4 triệu cp của CTCP Nước Khánh Hoà nâng tỷ lệ sở hữu ở công ty này lên gần 67% đã chuyển công ty này trở thành công ty con của TSC kể từ ngày 22/6/2021.

Như vậy chỉ ít ngày sau khi trở thành công ty con của TSC, Nước Khánh Hoà đã mang lại lãi từ việc hợp nhất cho TSC 84,48 tỷ đồng vào báo cáo tài chính hợp nhất quý 2/2021.

Có thể thấy trong những năm qua trước sự thay đổi của thị trường và tình hình kinh doanh, TSC đã quyết liệt tái cấu trúc doanh nghiệp.

Theo đó sau năm 2016 chứng kiến lợi nhuận sụt giảm mạnh so với giai đoạn 2014 – 2015, TSC đã quyết

liệt thoái vốn khỏi những ngành nghề/lĩnh vực kinh doanh truyền thống của TSC như nông dược, tập trung nguồn lực cho những ngành hàng gắn liền với triết lý phục vụ nhu cầu ngày càng đi lên của người dân với những sản phẩm có chất lượng, giá trị gia tăng cao, thân thiện môi trường.



Những ảnh hưởng ngắn hạn của quá trình tái cơ cấu này có thể thấy được khi doanh thu và lợi nhuận của TSC suy giảm trong 3 năm sau đó từ 2017 – 2019.

Thay vì phát triển theo chiều rộng, TSC tập trung nguồn lực cho các ngành hàng có lợi thế cạnh tranh và tiềm năng dài hạn. Cụ thể TSC đã định vị đúng các sản phẩm của mình để có những chiến lược phù hợp, đẩy mạnh R&D để tạo thêm nhiều giá trị gia tăng.

Tiêu biểu cho những thành công của quá trình cơ cấu chính là sản phẩm nước khoáng thiên nhiên cao cấp (Vikoda). Đây là sản phẩm thể hiện triết lý đem đến giá trị cao, thuần khiết cho sức khỏe con người và thân thiện với môi trường.

Link bài viết: https://cafef.vn/vat-tu-ky-thuat-nong-nghiep-can-tho-tsc-lai-lon-quy-2-2021-nho-hop-nhat-vikoda-20210801162309828.chn?zarsrc=31&utm_source=zalo&utm_medium=zalo&utm_campaign=zalo

Hai sản phẩm của DCL nằm trong hạng mục thuốc hỗ trợ điều trị Covid – 19 của Sở Y tế TPHCM

05

Năm 2021 là một năm hứa hẹn nhiều đột phá trong chiến lược và hoạt động kinh doanh của Công ty Cổ phần Dược phẩm Cửu Long – DCL. Theo kế hoạch, DCL đặt mục tiêu doanh thu 805 tỷ đồng, lợi nhuận trước thuế trên 110 tỷ đồng, cao hơn 30% so với năm 2020.



Kết quả thực hiện 6 tháng đầu năm cho thấy DCL có lợi nhuận hợp nhất trước thuế đạt trên 56,2 tỷ đồng tăng 22,5 tỷ đồng, tương đương cao hơn 66% so với cùng kỳ năm 2020. Do yếu tố chu kỳ, nếu kết quả vượt trội này tiếp diễn trong nửa sau của năm, lợi nhuận trước thuế hợp nhất hứa hẹn sẽ vượt xa con số lợi nhuận kế hoạch năm, dù rằng bản thân kế hoạch đã cao hơn 30% so với năm trước đó.

Điều đáng chú ý là từ sau sự chuyển đổi chiến lược, các hoạt động sản xuất kinh doanh của DCL đã luôn bám sát và đáp ứng nhu cầu thị trường. Với trên 40 năm kinh nghiệm và với dây chuyền sản xuất đạt tiêu chuẩn GMP-WHO, Dược Cửu Long có nhiều dòng sản phẩm chất lượng phù hợp, uy tín được phân phối qua hệ thống 11 chi nhánh và 55 đại lý trên toàn quốc.

Một minh chứng mới nhất phản ánh sự đúng đắn về chiến lược và sự phù hợp cũng như uy tín sản phẩm là việc Dược Cửu Long có 2 sản phẩm phù hợp trong số 5 loại thuốc nằm ở mục số 2 và số 4 của danh sách hướng dẫn toa thuốc điều trị Covid 19 tại nhà dành cho người lớn theo Công văn số 5627/SYT-NVY của Sở Y Tế TP Hồ Chí Minh ban hành ngày 15/8/2021.

Trước sự lây lan nhanh của dịch bệnh, việc khuyến cáo của Sở Y tế là hết sức cần thiết và kịp thời. Hai loại thuốc trên cũng là hai loại thuốc được khuyến cáo phổ biến tại các quốc gia nhằm hỗ trợ người bệnh điều trị Covid-19. Với nhiều công ty trên thế giới, một khi thuốc mà họ sản xuất và phân phối nằm trong danh mục khuyến cáo của cơ quan y tế thì đó thường là cơ hội lớn về kinh doanh để tận dụng. Nhiều công ty dược phẩm không phải lớn sở hữu hạng mục thuốc như vậy cũng có vốn hóa lên tới cả vài tỷ đô la là vì những lý do tương tự như vậy.

Với DCL và Công ty mẹ – Tập đoàn FIT – FIT Group (sở hữu 75% DCL), thông thường con mắt của nhà đầu tư sẽ nhìn đó như là một cơ hội lớn. Nhưng lãnh đạo và CBNV của FIT Group và DCL thì luôn theo phương châm làm việc như thông thường. Nghĩa là, luôn vận hành theo chiến lược và thực thi trách nhiệm xã hội trong các hoạt động sản xuất kinh doanh của mình. Các cơ hội là hệ quả của sự nỗ lực.



**HƯỚNG DẪN TOA THUỐC ĐIỀU TRỊ COVID-19 TẠI NHÀ
(DÀNH CHO NGƯỜI LỚN)**

1. Thuốc kháng vi rút Molnupiravir

Sẽ cập nhật hướng dẫn cách sử dụng khi Bộ Y tế cung cấp thuốc.

2. Paracetamol 500mg

Uống 01 viên khi sốt trên 38°C, có thể lặp lại mỗi 04 giờ đến 06 giờ nếu vẫn còn sốt.

3. Các loại vitamin (đa sinh tố, vitamin C)

Uống ngày 02 lần: sáng 01 viên, chiều 01 viên.

Nếu Ông/Bà có cảm giác khó thở hoặc đo SpO₂ dưới 95% nhưng chưa liên hệ được nhân viên y tế để được hỗ trợ, Ông/Bà có thể uống thêm các thuốc sau:

4. Dexamethasone 0,5mg

Uống ngày 01 lần: sáng 12 viên (sau khi ăn).

HOẶC

Methylprednisolone 16mg

Uống ngày 02 lần: sáng 01 viên, chiều 01 viên (sau khi ăn).

HOẶC

Prednisolone 5mg

Uống ngày 01 lần: sáng 08 viên (sau khi ăn).

5. Rivaroxaban 10mg

Uống ngày 01 lần: sáng 01 viên.

HOẶC

Apixaban 2,5 mg

Uống ngày 02 lần: sáng 01 viên, chiều 01 viên.

HOẶC

Dabigatran 110 mg

Uống ngày 02 lần: sáng 01 viên, chiều 01 viên.

Lưu ý:

- Toa thuốc này chỉ sử dụng cho người từ 18 tuổi trở lên.
- Riêng thuốc số 4 và thuốc số 5 **KHÔNG** sử dụng trong các trường hợp sau: Phụ nữ có thai và phụ nữ đang cho con bú, người có mắc một trong những bệnh sau: viêm loét dạ dày tá tràng, suy gan, suy thận, các bệnh lý dễ gây chảy máu đường tiêu hóa, đường tiết niệu, các bệnh lý dễ gây chảy máu.
- Ông/Bà có thể dùng phối hợp với các thuốc y học cổ truyền theo hướng dẫn giúp tăng cường sức khỏe. Đối với người bệnh đang điều trị bệnh lý nền cần tham khảo ý kiến bác sĩ trước khi sử dụng toa thuốc này.
- Khi cần tư vấn thêm về việc sử dụng thuốc, Ông/Bà vui lòng liên hệ nhân viên y tế qua tổng đài "1022" (bấm số "3" hoặc số "4").

SỞ Y TẾ TP.HCM

Danh mục trong toa thuốc hướng dẫn điều trị Covid -19 tại nhà của sở Y tế Tp Hồ Chí Minh.

Gần nhất, DCL đã trao tặng 300.000 viên thuốc Paracetamol 500mg (thương hiệu Panalgan 500 – giảm đau hạ sốt) và 100.000 viên thuốc Methylprednisolon 16mg (thương hiệu m-Rednison 16), cho Sở Y Tế TP Hồ Chí Minh với tổng giá trị trên 330 triệu đồng. Đây là 2 loại thuốc có trong danh mục toa thuốc điều trị Covid-19 tại nhà dành cho người người lớn do Sở Y Tế TP Hồ Chí Minh ban hành.

Trước đó, trong giai đoạn từ tháng 5 đến tháng 7, Dược Cửu Long cùng Tập đoàn FIT đã thực hiện chương

trình "FIT Group chung tay đẩy lùi Covid-19", trao tặng nhiều vật phẩm thiết yếu và thuốc cho các cơ Sở Y tế tại và các cơ sở điều trị Covid-19 trên địa bàn TP HCM và các tỉnh thành khác trên cả nước với tổng giá trị chương trình trên 13 tỷ đồng.


Những đóng góp của DCL và Tập đoàn FIT, dù nhỏ, chắc chắn sẽ khích lệ đội ngũ y tế tuyến đầu bền bỉ đẩy lùi dịch bệnh, sớm trả lại cuộc sống bình thường cho người dân và nền kinh tế

Link bài viết: <https://cafef.vn/hai-san-pham-cua-dcl-nam-trong-hang-muc-thuoc-ho-tro-dieu-tri-covid-19-cua-so-y-te-tphcm-20210825114303886.chn>

DCL có 2/5 hạng mục trong toa thuốc hướng dẫn điều trị Covid -19 tại nhà của sở Y tế Tp Hồ Chí Minh

06

Sở Y tế TP.HCM vừa quyết định ra văn bản khẩn hướng dẫn chăm sóc người mắc COVID-19 cách ly tại nhà. Trong danh mục này Công ty Cổ phần Dược phẩm Cửu Long (DCL) – một thành viên của FIT Group sẵn sàng cung cấp ra thị trường 2/5 hạng mục là Paracetamol 500mg viên nén, viên nang, viên sủi và Methyl Prednisolon 16mg.



HƯỚNG DẪN TOA THUỐC ĐIỀU TRỊ COVID-19 TẠI NHÀ
(DÀNH CHO NGƯỜI LỚN)

- 1. Thuốc kháng vi rút Molnupiravir**
Sẽ cập nhật hướng dẫn cách sử dụng khi Bộ Y tế cung cấp thuốc.
- 2. Paracetamol 500mg**
Uống 01 viên khi sốt trên 38°C, có thể lặp lại mỗi 04 giờ đến 06 giờ nếu vẫn còn sốt.
- 3. Các loại vitamin (đa sinh tố, vitamin C)**
Uống ngày 02 lần: sáng 01 viên, chiều 01 viên.
Nếu Ông/Bà có cảm giác khó thở hoặc đo SpO₂ dưới 95% nhưng chưa liên hệ được nhân viên y tế để được hỗ trợ, Ông/Bà có thể uống thêm các thuốc sau:
- 4. Dexamethasone 0,5mg**
Uống ngày 01 lần: sáng 12 viên (sau khi ăn).
HOẶC
Methylprednisolone 16mg
Uống ngày 02 lần: sáng 01 viên, chiều 01 viên (sau khi ăn).
HOẶC
Prednisolone 5mg
Uống ngày 01 lần: sáng 08 viên (sau khi ăn).
- 5. Rivaroxaban 10mg**
Uống ngày 01 lần: sáng 01 viên.
HOẶC
Apixaban 2,5 mg
Uống ngày 02 lần: sáng 01 viên, chiều 01 viên.
HOẶC
Dabigatran 110 mg
Uống ngày 02 lần: sáng 01 viên, chiều 01 viên.

Lưu ý:

- Toa thuốc này chỉ sử dụng cho người từ 18 tuổi trở lên.
- Riêng thuốc số 4 và thuốc số 5 **KHÔNG** sử dụng trong các trường hợp sau: Phụ nữ có thai và phụ nữ đang cho con bú, người có mắc một trong những bệnh sau: viêm loét dạ dày tá tràng, suy gan, suy thận, các bệnh lý dễ gây chảy máu đường tiêu hóa, đường tiết niệu, các bệnh lý dễ gây chảy máu.
- Ông/Bà có thể dùng phối hợp với các thuốc y học cổ truyền theo hướng dẫn giúp tăng cường sức khỏe. Đối với người bệnh đang điều trị bệnh lý nên cần tham khảo ý kiến bác sĩ trước khi sử dụng toa thuốc này.
- Khi cần tư vấn thêm về việc sử dụng thuốc, Ông/Bà vui lòng liên hệ nhân viên y tế qua tổng đài "1022" (bấm số "3" hoặc số "4").

SỞ Y TẾ TP.HCM

Danh mục trong toa thuốc hướng dẫn điều trị Covid -19 tại nhà của sở Y tế Tp Hồ Chí Minh

Cụ thể, Sở Y tế Tp Hồ Chí Minh hướng dẫn toa thuốc điều trị Covid-19 tại nhà dành cho người lớn gồm các loại thuốc như: thuốc hạ sốt, thuốc nâng cao thể trạng (vitamin, chất dinh dưỡng vi lượng, các thuốc y học cổ truyền), thuốc kháng virus và các thuốc kháng viêm corticoid và kháng đông dạng uống trong một số tình huống có chỉ định (riêng kháng virus sẽ có hướng dẫn sử dụng khi có hướng dẫn của Bộ Y tế).

Chỉ định sử dụng thuốc kháng viêm corticoid và kháng đông dạng uống: người bệnh có triệu chứng sớm của suy hô hấp (cảm giác khó thở và/hoặc nhịp thở > 20 lần/phút và/hoặc SpO2 < 95%, nếu có) và chưa liên hệ được nhân viên y tế để được hướng dẫn, hỗ trợ.

Dựa trên kinh nghiệm hơn 40 năm hoạt động cũng như dây chuyền sản xuất hiện đại đạt tiêu chuẩn GMP-WHO, DCL hiện đang cung cấp cho thị trường nhiều dòng sản phẩm có chất lượng và uy tín với người tiêu dùng, các nhà thuốc và các bệnh viện trên cả nước. Trong đó có 2 dòng sản phẩm là Paracetamol 500mg viên nén, viên nang, viên sủi với thương hiệu Panalgan effer 500 và Panagal 500 và Methyl Prednisolon 16mg với thương hiệu m-Rednison 16 nằm trong hạng mục của toa thuốc hướng dẫn điều trị Covid -19 tại nhà do sở Y tế Tp Hồ Chí Minh mới ban hành.



Các sản phẩm của DCL nằm trong hạng mục của toa thuốc hướng dẫn điều trị Covid -19 tại nhà do sở Y tế Tp Hồ Chí Minh mới ban hành.

Không những thế, tháng 3/2021, DCL còn khởi công xây dựng Nhà máy Sản xuất Thiết bị y tế Benovas với tổng vốn đầu tư khoảng 15 triệu USD. Nhà máy được xây dựng thành 2 giai đoạn, giai đoạn 1 có công suất thiết kế 35 triệu sản phẩm/tháng; giai đoạn 2 có công suất 20 triệu sản phẩm/tháng với các sản phẩm bao gồm: Bơm tiêm, kim tiêm, dây truyền dịch, kim cánh bướm, kim lùn tĩnh mạch... Những sản phẩm này được sản xuất trên dây chuyền hiện đại theo hướng tự động hóa đạt tiêu chuẩn CE của Châu Âu và FDA của Hoa Kỳ.

Sau khi đi vào hoạt động vào quý I/2022 sản phẩm của Nhà máy Sản xuất Thiết bị y tế Benovas không chỉ đáp ứng tốt hơn nhu cầu khách hàng, mà còn góp phần cung cấp một lượng lớn trang thiết bị y tế cho công tác tiêm phòng vaccine Covid-19 đang được triển khai hiện nay. Bên cạnh đó, những sản phẩm này sẽ được xuất khẩu vào thị trường châu Âu và Hoa Kỳ. Doanh thu dự kiến của Nhà máy Sản xuất Thiết bị y tế Benovas đạt 500 tỷ đồng vào năm 2025.

6 tháng đầu năm 2021, DCL có lợi nhuận hợp nhất trước thuế đạt trên 56,2 tỷ đồng tăng 22,5 tỷ đồng, tương đương trên 66% so với cùng kỳ năm 2020.

Với kết quả đáng khích lệ này có thể nói năm 2021 là năm đột phá về lợi nhuận của DCL với mục tiêu doanh thu đạt 805 tỷ đồng, lợi nhuận trước thuế đạt trên 110 tỷ đồng tăng gần 30% so với năm 2020.

Dược phẩm Cứu Long (DCL) tặng Sở Y tế TP.HCM 2 loại thuốc hỗ trợ điều trị Covid-19

(ĐTCK) Nhằm giúp công tác điều trị F0 tại nhà trên địa bàn đạt hiệu quả, Công ty cổ phần Dược phẩm Cứu Long (DCL) tặng Sở Y tế TP.HCM 400.000 viên thuốc hỗ trợ điều trị Covid-19 các loại do DCL sản xuất và phân phối.

Cụ thể, Dược Cứu Long – thành viên của Tập đoàn F.I.T (FIT Group) trao tặng 300.000 viên thuốc Paracetamol 500mg với thương hiệu Panalgan 500 và 100.000 viên thuốc Methyl Prednisolon 16mg với thương hiệu m-Rednison 16 với tổng giá trị trên 330 triệu đồng.

Đây là 2 trong 5 hạng mục thuốc mà Sở Y tế TP.HCM liệt kê trong toa thuốc hướng dẫn điều trị tại nhà dành cho người lớn theo Công văn số 5627/SYT-NVY, ngày 15/8/2021 về việc cập nhật “Hướng dẫn gói chăm sóc sức khỏe tại nhà cho người F0” (phiên bản 1.2).

Ngoài chương trình này, DCL đã cùng với FIT Group trao tặng những vật phẩm thiết yếu và thuốc trong chương trình “FIT Group chung tay đẩy lùi Covid-19” cho 6 cơ sở điều trị Covid tại TP.HCM, cũng như các địa phương có dịch Covid-19 diễn biến phức tạp gồm: Hà Nội, Bắc Ninh, Bắc Giang, Hà Tĩnh, Đà Nẵng, Cần Thơ... với tổng giá trị chương trình lên đến trên 13 tỷ đồng.



2 sản phẩm của DCL trao tặng nằm trong hạng mục của toa thuốc hướng dẫn điều trị Covid-19 tại nhà do Sở Y tế TP.HCM mới ban hành.

Dựa trên kinh nghiệm hơn 40 năm hoạt động cũng như dây chuyền sản xuất hiện đại đạt tiêu chuẩn GMP-WHO, DCL hiện đang cung cấp cho thị trường nhiều dòng sản phẩm có chất lượng và uy tín với người tiêu dùng thông qua hệ thống gồm 11 chi nhánh và hơn 55 đại lý và nhà phân phối khắp cả nước.

6 tháng đầu năm 2021, DCL có lợi nhuận hợp nhất trước thuế đạt trên 56,2 tỷ đồng tăng 22,5 tỷ đồng, tương đương trên 66% so với cùng kỳ năm 2020.

Với kết quả đáng khích lệ này có thể nói năm 2021 là năm đột phá về lợi nhuận của DCL với mục tiêu doanh thu đạt 805 tỷ đồng, lợi nhuận trước thuế đạt trên 110 tỷ đồng tăng gần 30% so với năm 2020.



Phối cảnh Nhà máy sản xuất thiết bị y tế Benovas với tổng vốn đầu tư trên 15 triệu USD.

Một trong những điểm nhấn của DCL trong năm 2021 là đã khởi công xây dựng Nhà máy Sản xuất Thiết bị y tế Benovas với tổng vốn đầu tư khoảng 15 triệu USD vào tháng 3.

Nhà máy được xây dựng thành 2 giai đoạn, giai đoạn 1 có công suất thiết kế 35 triệu sản phẩm/tháng; giai đoạn 2 có công suất 20 triệu sản phẩm/tháng với các sản phẩm bao gồm: Bơm tiêm, kim tiêm, dây truyền dịch, kim cánh bướm, kim lồn tĩnh mạch...

Những sản phẩm này được sản xuất trên dây chuyền hiện đại theo hướng tự động hóa đạt tiêu chuẩn CE của châu Âu và FDA của Hoa Kỳ.

Sau khi đi vào hoạt động vào quý I/2022 sản phẩm của Nhà máy Sản xuất Thiết bị y tế Benovas không chỉ đáp ứng tốt hơn nhu cầu khách hàng, mà còn góp phần cung cấp một lượng lớn trang thiết bị y tế cho công tác tiêm phòng vaccine Covid-19 đang được triển khai hiện nay.

Bên cạnh đó, những sản phẩm này sẽ được xuất khẩu vào thị trường châu Âu và Hoa Kỳ. Doanh thu dự kiến của Nhà máy Sản xuất Thiết bị y tế Benovas đạt 500 tỷ đồng vào năm 2025.

Nước khoáng thiên nhiên Vikoda triển khai chương trình tư vấn sức khỏe 0 đồng cho bệnh nhân bị ảnh hưởng bởi dịch Covid-19

08

“Tư vấn Sức khỏe từ xa. An tâm – Vui khỏe tại nhà” là chương trình phi lợi nhuận được tổ chức bởi nhân hàng nước khoáng kiềm thiên nhiên Vikoda và ThS. BS Chung Giang Đông – Phó Trưởng Khoa ngoại Tim mạch – Lồng ngực, Bệnh Viện Thống Nhất nhằm hỗ trợ cho bệnh nhân đang chịu ảnh hưởng bởi dịch Covid-19.

Thời gian tư vấn sức khỏe cho bệnh nhân của chương trình “**Tư vấn Sức khỏe từ xa. An tâm – Vui khỏe tại nhà**” như sau: buổi sáng: 9h00 -11h00, buổi chiều: 14h00–16h00, từ thứ 2 đến thứ 7 qua hình thức tư vấn trực tiếp qua điện thoại. Các bệnh nhân tham gia chương trình sẽ được bảo mật thông tin.

Chương trình hướng đến hỗ trợ các bệnh nhân bị ảnh hưởng bởi tình hình dịch Covid-19, bao gồm các bệnh nhân bị nhiễm Covid-19, đang tự điều trị tại nhà và các bệnh nhân bị bệnh thông thường hạn chế/hoãn đến khám tại các cơ sở y tế.



Vikoda
NguyỄN VĂN NGHĨA NGUYỄN THƯỜNG KIỆT

ThS. BS CHUNG GIANG ĐÔNG
Phó Trưởng Khoa ngoại Tim mạch - Lồng ngực
Bệnh Viện Thống Nhất

TƯ VẤN SỨC KHOẺ TỪ XA
An Tâm - vui khỏe tại nhà

MIỄN PHÍ 0904 033 464

Sáng: 9h - 11h, Chiều: 14h - 16h. Từ Thứ 2 - Thứ 7

Để được ThS. BS Chung Giang Đông trực tiếp tư vấn, hướng dẫn, phân tích và kê đơn thuốc (nếu có thể), các bệnh nhân/người nhà có thể đăng ký theo 01 trong 02 cách sau:

- Đăng ký tại đường link: <https://forms.gle/7Bd9WrGtxpMb6ctL7>
- Gọi điện trực tiếp đến Bác sĩ theo SĐT: 0904 033 464

Chương trình này thực sự có ý nghĩa khi dịch Covid-19 đang diễn biến phức tạp, nhiều tỉnh, thành trong cả nước đã thực hiện giãn cách xã hội, thậm chí phải “ai ở đâu ở nguyên đó” nên đã ảnh hưởng không nhỏ đến việc đi lại của người dân. Điều này khiến nhiều bệnh nhân ở các địa phương khó có thể đến khám tại bệnh viện, nhất là đối với các bệnh nhân ở xa cơ sở khám chữa bệnh, các bệnh nhân có bệnh mãn tính.

Qua chương trình này, Vikoda và Bác sỹ Chung Giang Đông mong muốn đóng góp một phần nhỏ bé để không ai bị bỏ lại phía sau trong đại dịch.

CỘNG ĐỒNG HÃY CÙNG NHAU CHIA SẺ THÔNG TIN NÀY ĐỂ NHIỀU NGƯỜI ĐƯỢC CHƯƠNG TRÌNH “TƯ VẤN SỨC KHOẺ TỪ XA: AN TÂM –VUI KHỎE TẠI NHÀ” HỖ TRỢ KHÁM CHỮA BỆNH.


Bản tin IR không nằm ngoài mục đích giúp Cổ đông, Khách hàng, Báo chí, CBCNV và các bên quan tâm khác có cái nhìn toàn cảnh, từ đó, đưa ra những đánh giá đúng đắn về giá trị F.I.T.

Bên cạnh đó, Bản tin IR cũng thể hiện tính công khai, minh bạch, tôn trọng của F.I.T với các bên liên quan đảm bảo các mối quan hệ giữa F.I.T và các bên liên quan hiệu quả, bền vững, đa chiều.

Phụ trách bản tin: Lê Khánh Huyền

Phòng Truyền Thông Công ty Cổ phần Tập đoàn F.I.T

 Tầng 5 tòa nhà Times Tower – HACC1 số 35 Lê Văn Lương, P. Nhân Chính, Q. Thanh Xuân, Hà Nội.

 (84-4) : 7309.4688 (109)

 huyen.lk@fitgroup.com.vn

 www.fitgroup.com.vn

 www.facebook.com/fitgroup.com.vn